

 **VELIKA**
SYS-DAT GROUP

SID

Sistemi Integrati per la Distribuzione



Sistemi Integrati per la Distribuzione

Una soluzione all-inclusive che sfrutta
le potenzialità di Microsoft Dynamics

365 Business Central per le GDO

SID è specificamente progettata per le Grandi Distribuzioni Organizzate (GDO), con funzionalità che facilitano l'interazione quotidiana tra il team di vendita e il Centro Di Distribuzione.

È una soluzione formata da diversi moduli che permette una gestione efficiente e integrata delle aree chiave come la contabilità di base e le finanze, la logistica, Cash & Carry, la rifatturazione, i punti vendita e i fornitori. Si estende anche alla gestione dei contratti con i fornitori e delle piattaforme (carne, frutta, surgelati). SID include anche strumenti di Business Intelligence e gestione del controllo di rete, oltre alla capacità di gestire operazioni di cross-docking.

Tutto ciò rende SID una scelta eccellente per le aziende che cercano di ottimizzare e semplificare le loro operazioni quotidiane.



Moduli

**BASE
CONTABILITÀ
E FINANZA**

COMMERCIALE

CEDI - LOGISTICA

CASH & CARRY

RIFATTURAZIONE

**FRONT END
PUNTI VENDITA**

**FRONT END
FORNITORI**

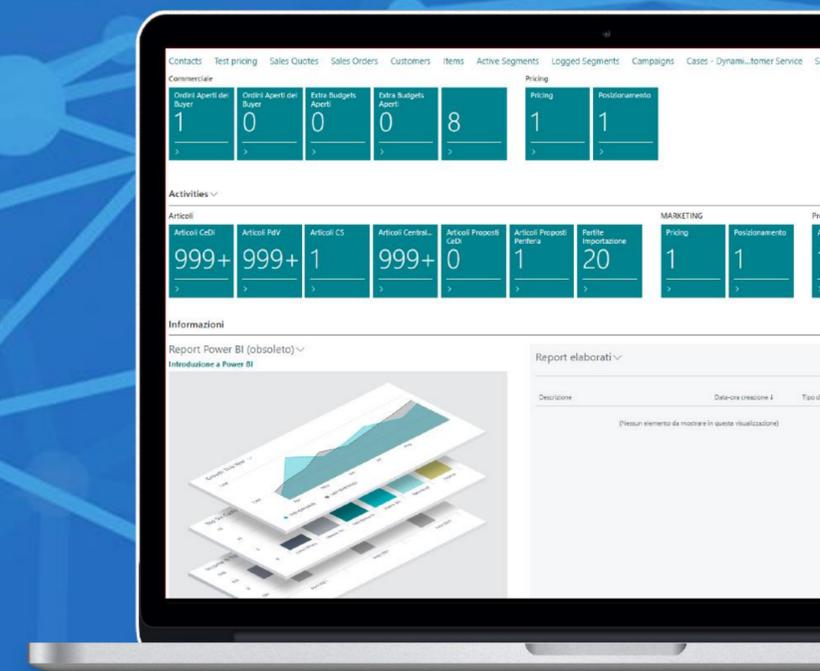
**CONTRATTI
FORNITORI**

**PIATTAFORME
(CARNE, FRUTTA,
SURGELATI)**

**BUSINESS
INTELLIGENCE**

**GESTIONE E
CONTROLLO RETE**

**GESTIONE
PUNTO VENDITA**



MODULI

Contabilità e finanza

Sid è una verticalizzazione Dynamics 365 Business Central con cui puoi visualizzare ogni transazione in grafici e panoramiche che ti consentono di analizzare in ogni momento le prestazioni aziendali, aiutandoti a prendere le decisioni migliori per aumentare le prestazioni.

- 1. Contabilità Generale**
- 2. Gestione Fornitori e Clienti**
- 3. Budget e Pianificazione Finanziaria**
- 4. Gestione delle Scorte**
- 5. Reporting Finanziari Avanzati**
- 6. Automazione delle Fatture**
- 7. Conformità Fiscale**
- 8. Sicurezza e Controllo degli Accessi**



MODULI

Commerciale

Il nostro sistema offre un ampio ventaglio di funzionalità che semplificano la gestione di contratti industriali, tariffe, promozioni e ordini con una precisione e un controllo senza pari.

Contratti di industria:

- **Condizioni di Primo Livello o Continuative ad intervento diretto su acquisti e promozionale**
- **Condizioni di Secondo Livello con gestione del sistema premiante**
- **Gestione automatica dei punti di variazione dei costi per cambio listini o condizioni contrattuali**
- **Gestione degli extra-budgets**



Pricing:

- Listini automatici, fisici e virtuali
- Gestione simulazioni su Gruppi Prezzo
- Gestione multi-piazza

Promozionale Attivo e Passivo

- Creazione volantini da menabò precostituiti
- Piani Promozionali Fornitori

Gestione Poste per ciascun rigo

- Documento - Costo contabile derivante dal documento
- Commerciale - Costo con applicazione di tutte le condizioni di primo livello presenti sull'ordine (anche quelle con liquidazione differita)
- Costo Netto - Con applicazione dei premi di fine anno al costo di riferimento PFA

Contratti di cessione:

- Contratti per Punto Vendita (Listino, Gruppo offerta, Calcolo addebiti logistici)
- Sistema Premiante

Gestioni ordini ai fornitori

- Fabbisogni automatici
- Gestione Buyers e Riordinatori



MODULI

CEDI Logistica

Sid offre un insieme completo di strumenti avanzati che ti consentono di orchestrare e gestire con precisione ogni aspetto delle tue operazioni. Sarai in grado di pianificare, eseguire e gestire le tue operazioni logistiche con precisione, migliorando l'efficienza e la soddisfazione dei clienti.

- **Piani di Consegna e Ricezione Programmati**
- **Multi-Deposito e Multi-Piattaforma**
- **Allocazione Automatica**
- **Inventari a Caldo**
- **Gestione dell'Interscambio dei Mezzi di Raccolta**

Ricezione e Stoccaggio

- Pianificazione e Prenotazione Online degli Scarichi
- Accettazione tramite EAN128
- Riscontro con Gestione delle Autorizzazioni per le Difformità

Consegne

- Preparazioni a Bancali, Strati, e Collettame
- Preparazioni con Controllo Vocale e/o Assistenza Vocale
- Assegnazione Automatica ed Ottimizzata delle Missioni
- Gestione delle Consegne:

Gestione Risorse

- Archivio automezzi e autisti
- Gestione accessibilità per Punto vendita
- Collegamento a GPS

Percorsi e giri consegna

- Piani settimanali e giornalieri
- Ottimizzazioni giri di consegna con riporto percorso su Google Maps
- Gestione delle consegne: Oggettivazione dei carichi e gestione delle consegne con gestione contraddittorio con il PDV tramite Applicazioni Android.
- Gestione delle consegne: Oggettivazione dei carichi e gestione delle consegne con gestione contraddittorio con il PDV tramite Applicazioni Android.
- Gestione Mezzi di Raccolta
- Gestione dei sigilli, e delle contestazioni



MODULI

Cash & Carry

Nel mondo in costante evoluzione della gestione logistica e del cash & carry, è essenziale adottare soluzioni all'avanguardia che consentano un controllo preciso e una gestione efficiente. Il nostro sistema offre una serie di funzionalità avanzate che coprono diversi aspetti cruciali:

Gestione Logistica

- Gestione Automatica delle Allocazioni
- Abbassamenti Suggesti
- Inventari

Gestione Barriera Cassa

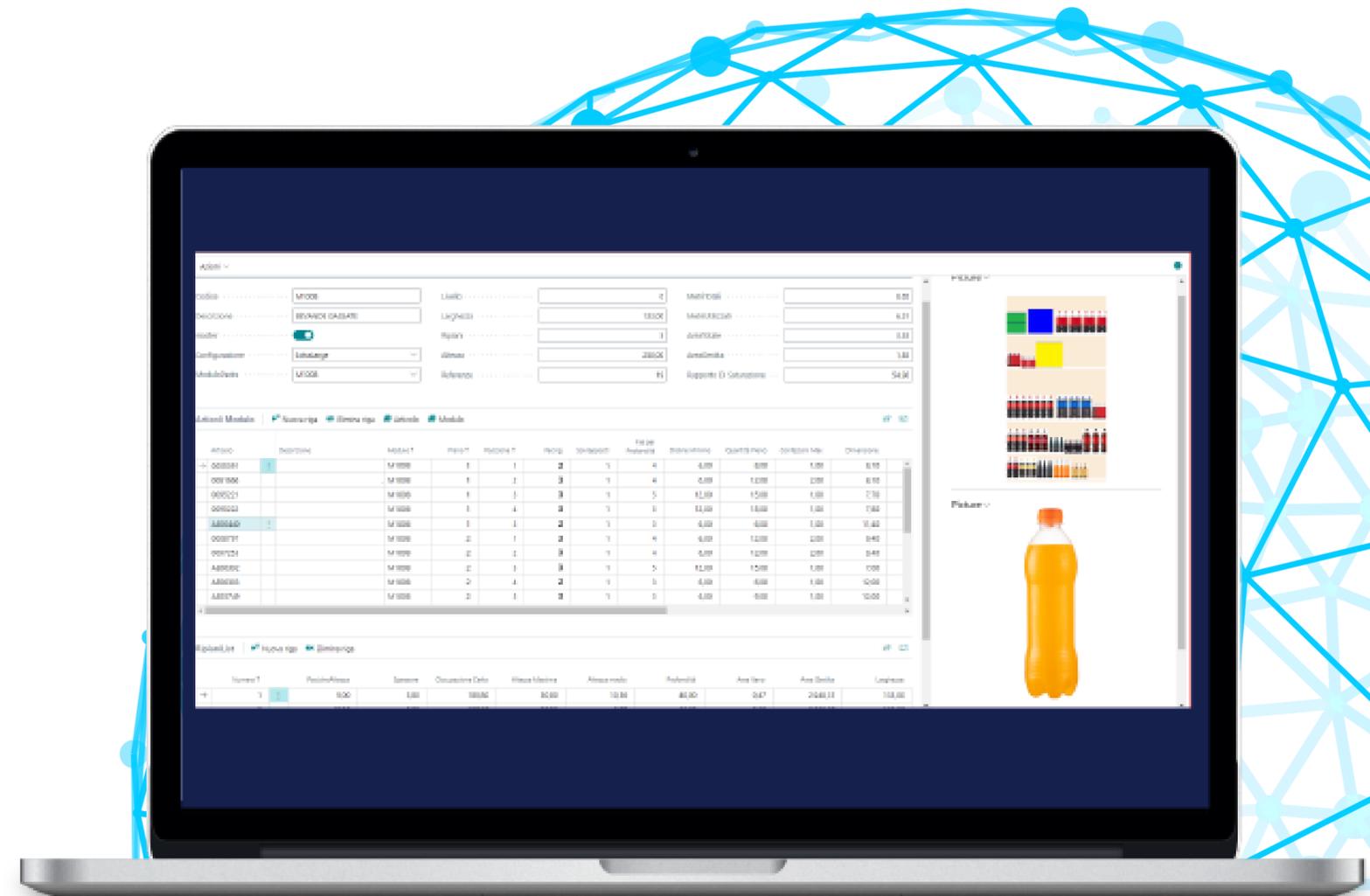
- Casse Veloci con Lettura EAN:
- Stampa Prefattura:
- Self Scanning: tramite l'app "Supersole"



Modulo CEDI Logistica

Nella struttura, il cliente prende un carrello, legge il QR-code per associarsi e registrare la presenza. Durante lo shopping, scansiona i prodotti e controlla i prezzi. Alla cassa assistita o al totem self-cassa, presenterà il QR-code per emettere la fattura e pagare in contanti o elettronicamente. Il sistema gestisce il riscontro casuale basato sulla storia del cliente o sulla composizione del carrello.

Naturalmente, è ancora possibile utilizzare il tradizionale processo di barriera cassa, ma anche in questo caso, il totem è disponibile per semplificare la finalizzazione dell'acquisto, inclusa la fatturazione e il pagamento.



MODULI

Rifatturazione

La nostra soluzione, in quanto una verticalizzazione altamente specializzata di Dynamics 365 Business Central, offre una gamma di potenti funzionalità progettate per adattarsi alle esigenze specifiche del tuo settore. Attraverso la sinergia tra la flessibilità di Dynamics 365 Business Central e le nostre personalizzazioni, otterrai un livello di controllo e gestione che va oltre il tradizionale software aziendale.

- **Flussi Personalizzabili dall'Utente**
- **Gestione della Rifatturazione**
- **Divulgazione Listini e Canvass**
- **Controllo in Tempo Reale della Redditività**



MODULI

Portali Punti Vendita

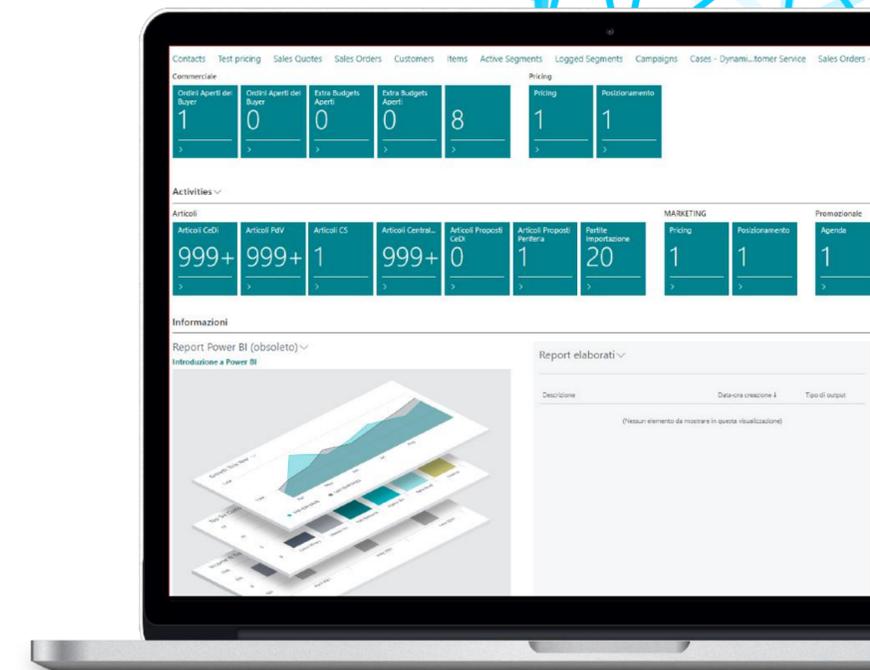
Il modulo Portale Punti Vendita offre un approccio completo e intuitivo per gestire le operazioni cruciali nei tuoi punti vendita. Dai processi di gestione degli ordini all'efficace tracciamento degli ordini e delle bolle elettroniche, passando per la gestione delle contestazioni e delle comunicazioni, fino alla gestione dei mezzi di raccolta, questa soluzione mette il controllo direttamente nelle tue mani, semplificando e ottimizzando le tue attività quotidiane

- Portale gestione ordini
- Trace ordini e scarico bolle elettroniche
- Contestazioni
- Gestione comunicazioni
- Gestione mezzi di raccolta



Inoltre...

- Interfaccia diretta bidirezionale con il gestionale SID del punto vendita. L'ordine immesso dal portale è visibile sul PDV, l'ordine creato dal pdv viene inviato direttamente al portale.
- Gestione ordine da palmari di ogni tipo (configurabile dall'utente)
- Gestione piane consegna, ordini multipli, gestione grafica del riempimento automezzo (tenendo conto del livello di accessibilità)
- Prenotazioni con controllo dell'avanzamento
- Scarico documenti elettronici e divulgazioni su file di testo e tramite collegamento diretto web server
- Gestione scadenziario con visualizzazione grafica dell'impegno settimanale passato e futuro. Possibilità di stampa del mastro contabile direttamente dal parte del pdf
- Gestione contestazioni: immissione e gestione
- Gestione mezzi di raccolta



MODULI

Contratto fornitore

La nostra soluzione è un'innovativa risorsa per ottimizzare il controllo, il calcolo e la gestione dei contratti in ogni loro aspetto. Offre una vasta gamma di funzionalità specializzate, progettate per semplificare il processo, per le tue esigenze specifiche:

- Gestione Contratti a Poste Semplici o Composte
- Calcolo Basato su Totalizzatori Automatici Configurabili
- Gestione primo e secondo livello
- Contratti Variabili nel Periodo
- Listini e Condizioni Variabili con Ricalcolo Automatico
- Liquidazione poste in acconto e a saldo
- Riconciliazione con Fornitore
- Gestione dei Totali Provvisori Forniti dai Fornitori
- Gestione Extra Budget
- Controllo e gestione attività extra

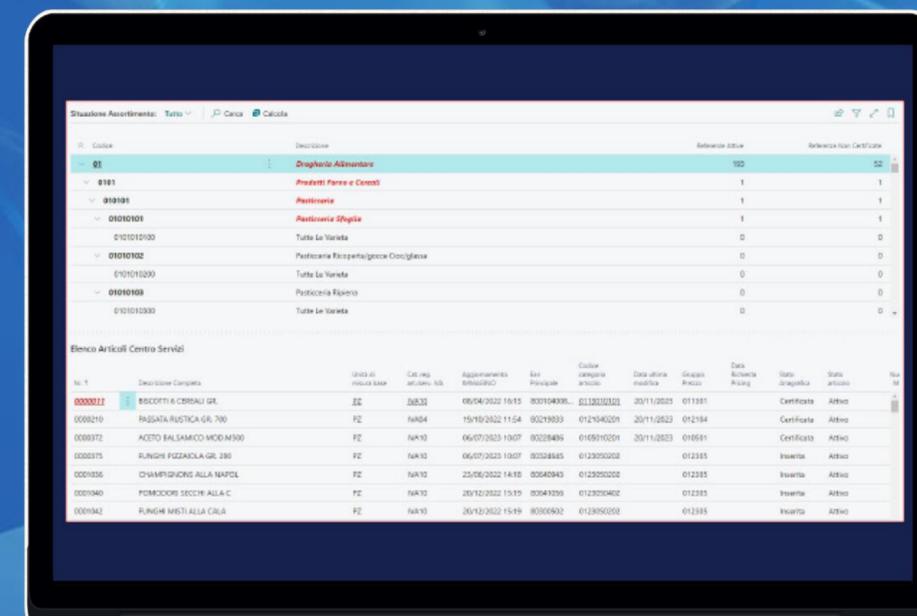


MODULI

Gestione Controllo Reti

Il sistema offre una gestione completa delle reti di negozi omogenei e non omogenei, consentendo l'integrazione immediata dei punti vendita attraverso un sistema nativo di cross-reference (transcodifiche). Un algoritmo di riconversione riconduce progressivamente le anagrafiche allo standard desiderato. Inoltre, è possibile personalizzare il Data-Collect per ciascun Punto Vendita e garantire un inserimento graduale grazie a un sistema di certificazione dei dati a più livelli, il tutto sotto il controllo di una gestione centralizzata.

- Integrazione immediata dei punti vendita con diversi gestionali, tramite algoritmo di riconversione che riconduce le anagrafiche allo standard.
- Data-Collect personalizzabile per ciascun Punto Vendita.
- Sistema di certificazione dei dati a più livelli per permettere inserimento graduale.
- Divulgazione dati mediante file di testo, xml o diretto tramite Web-Server.
- Controllo di gestione centralizzata



The screenshot displays a software interface with two main sections. The top section is a table with columns for 'Codice', 'Descrizione', 'Referenza Edizione', and 'Referenza Non Caricata'. The bottom section is titled 'Elenco Articoli Centro Servizi' and contains a table with columns for 'no. 1', 'Descrizione Completa', 'Unità di misura base', 'Cat. mg. articolo', 'Aggiornamento', 'Es. Privilegi', 'Codice categoria articolo', 'Data ultima modifica', 'Gruppi Prezzo', 'Data Ricevuta Prezzo', 'Stato Anagrafica', 'Stato articolo', and 'no. 2'.

Codice	Descrizione	Referenza Edizione	Referenza Non Caricata
01	Droghe/Alimentare	102	52
0101	Prodotti Forno e Cakes	1	1
010101	Pasticceria	1	1
01010101	Pasticceria Style	1	1
0101010101	Tutte Le Varie	0	0
01010102	Pasticceria Ricetta/gestione Ciochi/glass	0	0
0101010201	Tutte Le Varie	0	0
01010103	Pasticceria Ripieno	0	0
0101010301	Tutte Le Varie	0	0

no. 1	Descrizione Completa	Unità di misura base	Cat. mg. articolo	Aggiornamento	Es. Privilegi	Codice categoria articolo	Data ultima modifica	Gruppi Prezzo	Data Ricevuta Prezzo	Stato Anagrafica	Stato articolo	no. 2
000002	BISCOTTI A CERIALI GR	KG	0033	06/04/2022 16:15	00104006	0113010301	20/11/2023	011301		Certificata	Attivo	
0000210	PASTATA PASTICIA GR 700	PZ	0054	15/10/2022 11:54	00219033	0121540201	20/11/2023	012154		Certificata	Attivo	
0000372	ACETO BALSAMICO MODM900	PZ	0040	06/07/2023 13:07	00228406	0105010201	20/11/2023	010501		Certificata	Attivo	
0000375	FUNGHI PIZZANOLA GR 200	PZ	0040	06/07/2023 13:07	00228405	0123020202		012305		Inserita	Attivo	
0000386	CHAMPIGNON ALLA NAPOLI	PZ	0040	25/06/2022 14:10	00240343	0123020202		012305		Inserita	Attivo	
0000340	POMODORI SECCHI ALLA C	PZ	0040	20/12/2022 15:15	00240350	0123020402		012305		Inserita	Attivo	
0000342	FUNGHI MISTI ALLA CALA	PZ	0040	20/12/2022 15:15	00200602	0123050302		012305		Inserita	Attivo	



Ottimizza la gestione degli ordini e migliora l'efficienza tra la rete vendita e il Centro di Distribuzione

Nell'ambito della gestione avanzata, il nostro sistema offre una serie di funzionalità essenziali che semplificano notevolmente il processo di gestione dell'ordine e migliorano l'efficienza complessiva, ottimizzando la gestione degli ordini e garantendo un flusso di lavoro più efficiente e accurato.

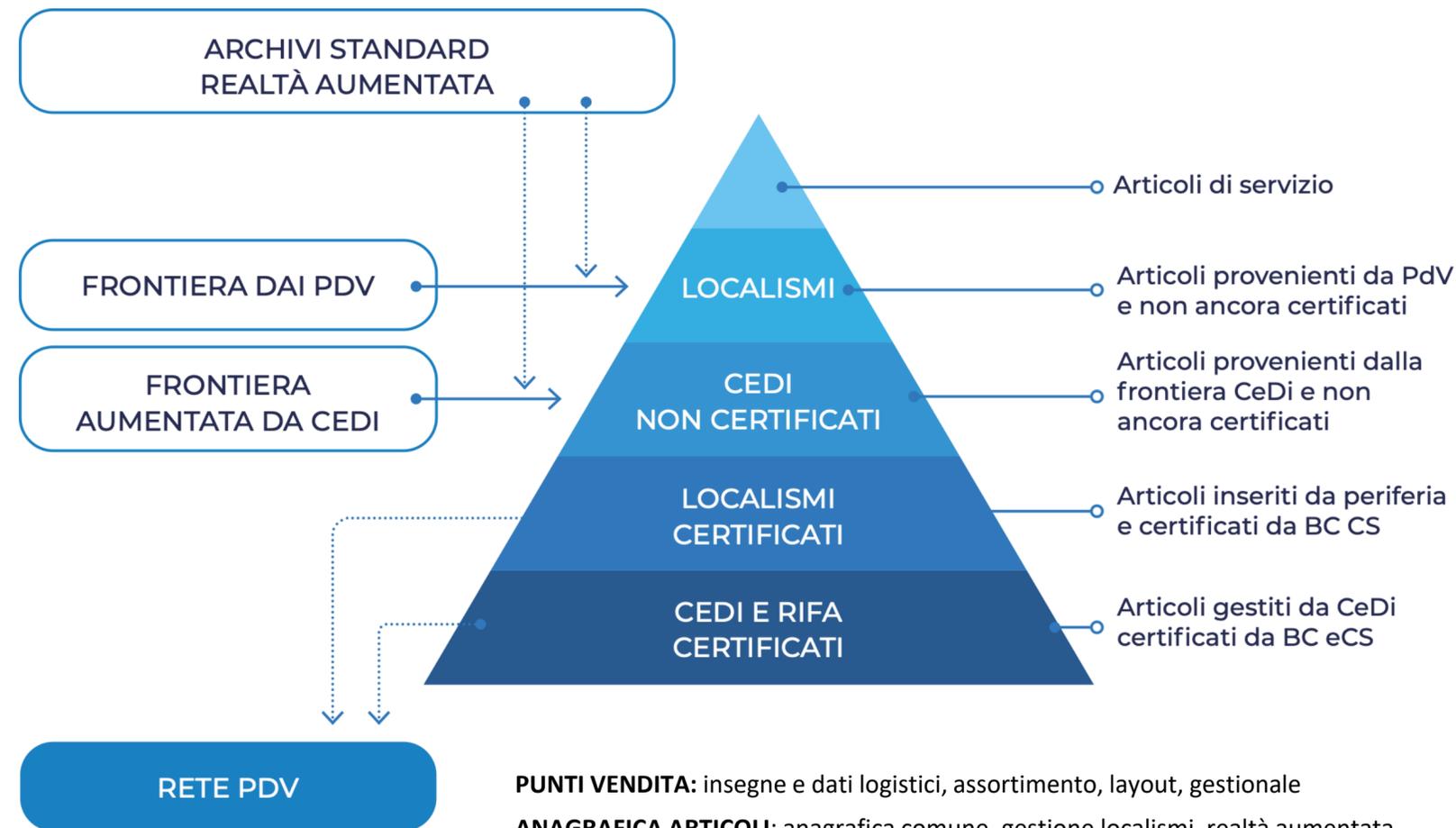
Modulo Gestione Controllo Reti

- Monitoraggio dettagliato dell'avanzamento dell'ordine
- Interfaccia diretta bidirezionale con il gestionale del punto vendita
- Gestione flessibile degli ordini
- Pianificazione e gestione delle consegne
- Prenotazioni e controllo dell'avanzamento
- Documenti elettronici e divulgazioni
- Gestione del calendario
- Contabilità dei mezzi di raccolta
- Gestione delle contestazioni
- Stampa del mastro contabile



Scheda anagrafica

Avrai la gestione completa delle anagrafiche degli articoli per l'intera rete, fornendo un archivio unico che copre anche reti non omogenee.



PUNTI VENDITA: insegne e dati logistici, assortimento, layout, gestionale

ANAGRAFICA ARTICOLI: anagrafica comune, gestione localismi, realtà aumentata

PLANOGRAMMA: disegno automatico dello scaffale, composizione da rilevazione da PdV, estrazione ordine di impianto

- Archivio unico per la gestione della rete, anche se non omogenea.
- Gestione degli articoli in archivio
- Caricamento articoli sia dal CeDi che dai Punti Vendita
- In fase di verifica e certificazione, l'articolo si completa con tutte le informazioni lette da archivi esterni già integrati (IMMAGINE)
- Un cross-reference nativo permette la gestione della rete non omogenea
- La disponibilità di Immagini e dimensioni consente la gestione dei planogrammi
- Gestione Assortimenti

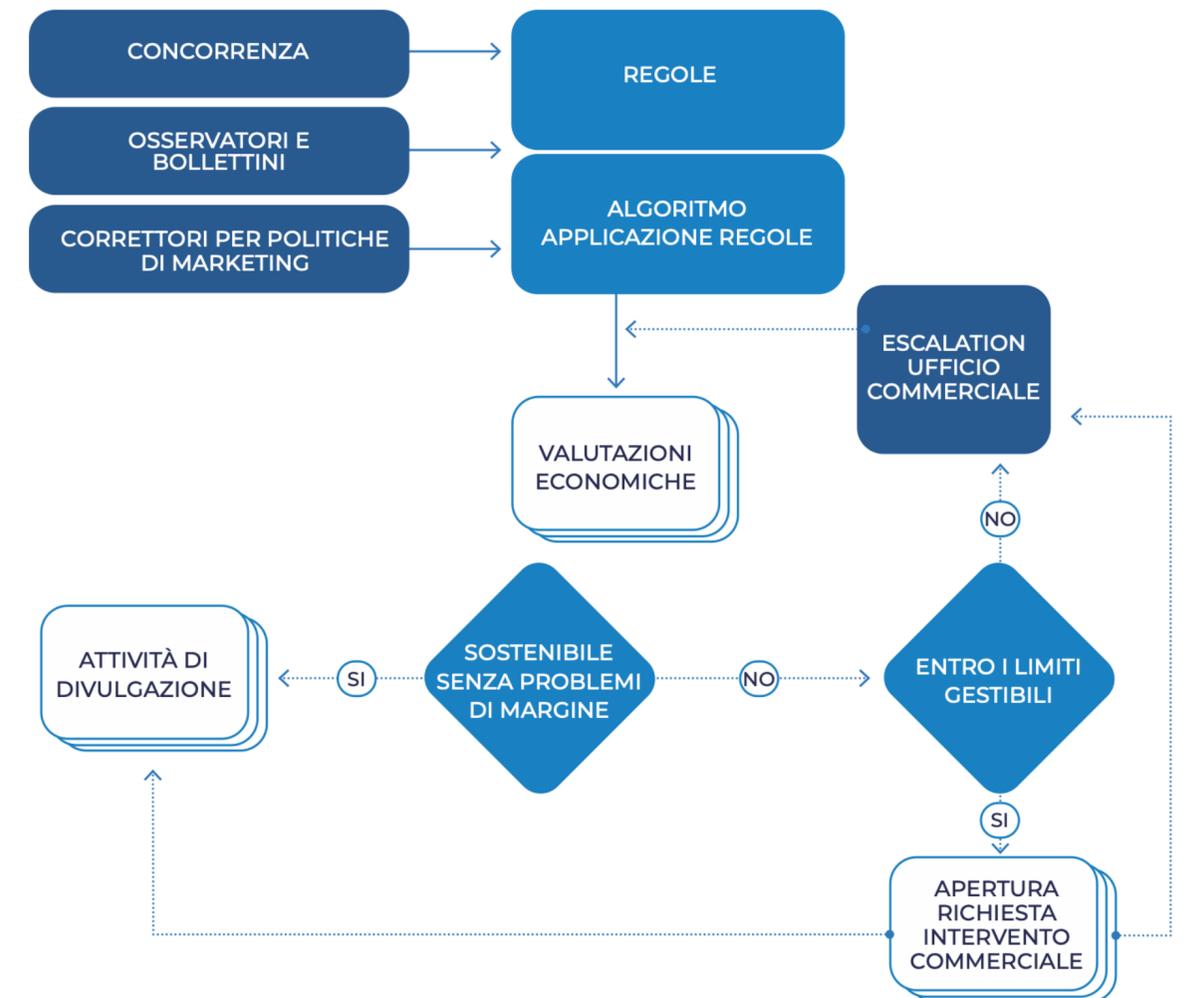


Scheda Pricing

Potrai acquisire, elaborare, filtrare e mediare i prezzi della concorrenza, fornendo prezzi di riferimento per la definizione di proposte di vendita.

- Le regole personalizzabili direttamente dall'utente
- I risultati possono essere ulteriormente lavorati per garantire il rispetto delle regole interne e di quelle imposte dal posizionamento commerciale dei singoli articoli
- Il risultato di ogni elaborazione viene arrotondato e quindi **controllato con i riferimenti di costo.** (Se collegato al modulo COMMERCIALE dello stesso pacchetto, in caso di mancata soddisfazione dei limiti di margine, viene avviata l'escalation per permettere al commerciale di intervenire sulle trattative con il fornitore.)
- **Simulazione per ogni proposta**
- **Gestione multi-piazza con la possibilità di gestire un numero infinito di prezzi di vendita**

Modulo Gestione Controllo Reti



ANALISI: concorrenza, gestione personalizzata regole, valutazione economiche, escalation commerciale

GESTIONE: gruppi di prezzo, archivi MIX, divulgazioni su sistemi

Scheda Pricing

0000013 · BISCOTTI GR. 720

Home page | Articoli | Prezzi & Sconti | RichiesteApprovazione | Azioni | Correlato | Meno opzioni

Barcode | Assortimenti | Declina x Piazze | Codifiche Albero | Gruppi Prezzo Pricing | IMMAGINO | Moduli Gestione | Riferimenti Articolo

Scheda Principale Mostra di più

Nr. 0000013

Prodotto a Marchio

Codice Brand

Descrizione Completa BISCOTTI GR. 720

Descrizione Frontalino BISCOTTI GR. 720

Descrizione Scontrino

Descrizione Vendita Alimento per l'infanzia biscotto. A norma del D.P.R. n.12

Unita Misura Gestione PZ

Data ultima modifica 20/11/2023

Collegato Mix Vendita

CodCond 0000013

Classificazione Assortimentale 0113010101

Reparto Contabile

Modulo

Gruppo Prezzo 011301

Richiesto Pricing

Data Richiesta Pricing

Stato Anagrafica Certificata

Fonte Anagrafica Inserito CeDi

Unità per collo 6

Caratteristiche Fisiche

Larghezza Vendita 23.50

Altezza Vendita 19.50

Peso Vendita 836.00

Cat. reg. art./serv. IVA IVA10

Varie Mostra di più

Cat. reg. business IVA(prezzo) NAZIONALE

Buyer

Dettagli Allegati (0)

Picture



Stili Vita

Attributi articolo

BASE

Test | Azioni | Meno opzioni

Testata

Codice BASE

Descrizione REGOLA BASE CAMPANIA

TipoRegola Pricing

GruppoPrezzo CALC-NAP-010101

ArticoloTest 0000590

AzioneTest CALC-NAP

RegolePricing Nuova riga Elimina riga

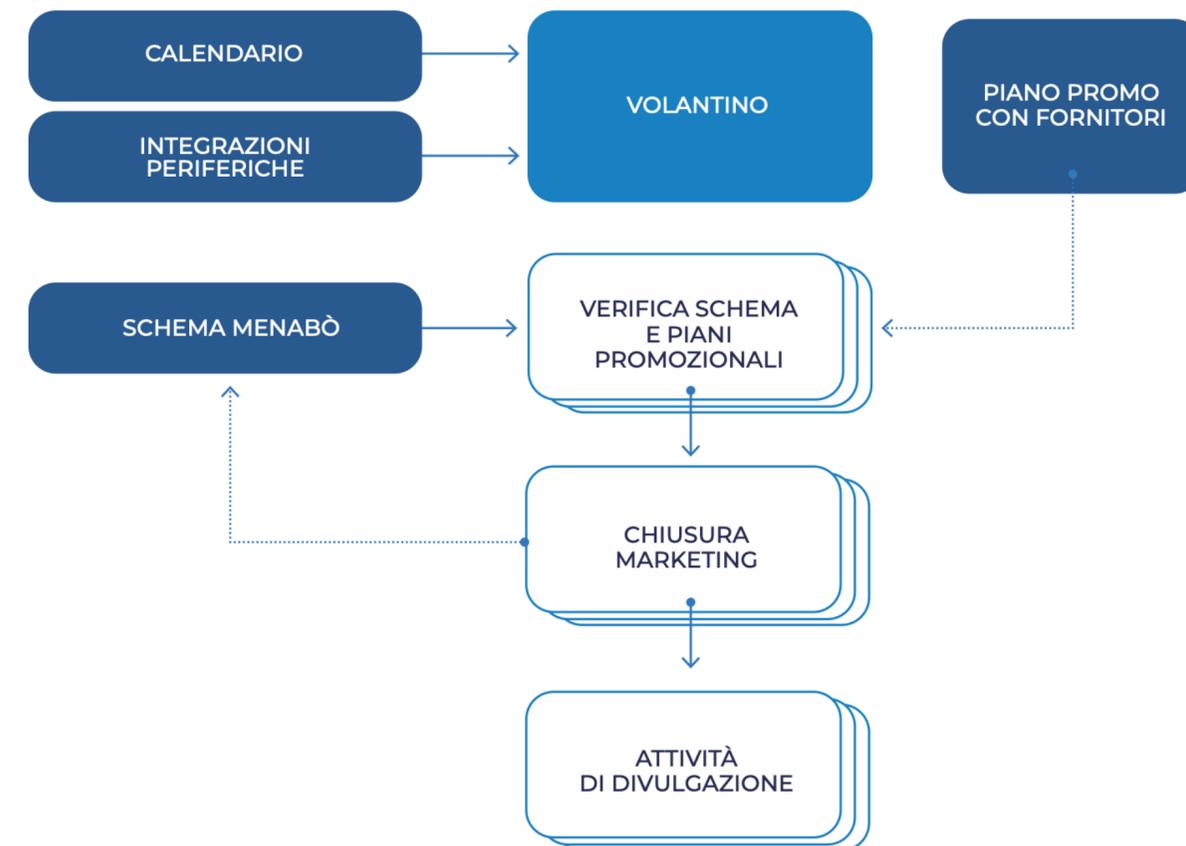
Attivo	Posiz.	Tipo	Gruppo	Peso	Se =	Se <>	Privat Label	TipoFonte	Codice Tipo
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Riga		0.00				Listino	LM3V
<input checked="" type="checkbox"/>	2	Riga		0.00			Escluso	Concorrenza	CONC043
<input checked="" type="checkbox"/>	3	Riga		0.00	LEADER		Escluso	Concorrenza	CONC047
<input checked="" type="checkbox"/>	5	Gruppo	CONCORREN...	1.00			0	Concorrenza	CONC051
<input checked="" type="checkbox"/>	6	Gruppo	CONCORREN...	1.00			0	Concorrenza	CONC052
<input checked="" type="checkbox"/>	7	Gruppo	CONCORREN...	1.00		LEADER	Escluso	Concorrenza	CONC008
<input checked="" type="checkbox"/>	8	MediaGrup...	CONCORREN...	0.00			0		
<input checked="" type="checkbox"/>	9	MinGruppo	CONCORREN...	0.00			0		
<input checked="" type="checkbox"/>	10	MaxGruppo	CONCORREN...	0.00			0		
<input checked="" type="checkbox"/>	17	Riga		0.00			0	Arrotonda...	SCAFFALE

Schema Promozionale

La gestione di attività promozionali richiede un approccio efficiente e organizzato. Il nostro modulo offre un sistema altamente specializzato per gestire schemi precompilati di volantini, noti come menabò, che sono strumenti essenziali per promuovere i tuoi prodotti in modo bilanciato e strategico.

- Il modulo è in grado di gestire schemi precompilati di volantini, da utilizzare per la gestione bilanciata delle attività promozionali
- Gli elementi del menabò vengono suddivisi tra i buyers, permettendone la gestione separata in fase di trattativa commerciale
- Al momento dell'apertura di una trattativa con un fornitore, il sistema propone immediatamente tutte le righe disponibili per i volantini aperti, limitata al buyer e alle categorie merceologiche trattate dal fornitore
- Con una sola operazione è possibile inserire il piano promozionale di acquisto, il prezzo di uscita al pubblico e la disposizione per canale di vendita

Modulo Gestione Controllo Reti



CALENDARIO: pianificazione da centrale, integrazione periferica, schemi e menabò escalation commerciale, simulazioni

GESTIONE: costruzione interattiva assistita, integrazione con piani fornitori, creazione bozze grafiche, divulgazioni su sistemi

Carne, frutta e surgelati

La nostra soluzione è altamente flessibile e si adatta alle esigenze specifiche di diverse piattaforme specializzate, offrendo una gestione dedicata per settori chiave come ortofrutta, surgelati e carne. Questi settori richiedono approcci logistici unici e dettagliati per garantire una gestione ottimale e la massima efficienza.

- **Per il settore ortofrutta**, offriamo una gestione specializzata per il processo just-in-time, con particolare attenzione alle aste e alle offerte giornaliere.
- **Nel settore dei surgelati**, la logistica a bilancino è fondamentale, e la nostra soluzione è progettata per gestire questa operazione in modo accurato e preciso.
- **Per il settore della carne**, la nostra soluzione copre tutte le fasi di lavorazione, garantendo un controllo completo e dettagliato.



Lavorazione, gestione e vendita della carne

Con un'attenzione particolare alla personalizzazione e alla flessibilità, il nostro sistema garantisce una gestione senza problemi, permettendoti di soddisfare le esigenze dei clienti e mantenere gli standard di qualità necessari in questo settore altamente regolamentato.

Ciclo attivo

- **Ordini tramite Portale Web:** offre la possibilità di ricevere e gestire gli ordini attraverso un portale web intuitivo e facile da usare.
- **Controllo dei Fabbisogni:** monitora la domanda e adatta le operazioni di produzione, riducendo gli sprechi e migliorando la gestione delle scorte.
- **Pianificazione delle Lavorazioni:** ottimizza la produzione, garantendo una distribuzione equa delle risorse e una produzione regolare e senza interruzioni.

Ciclo passivo

- **Dati di Tracciabilità Telematici:** il sistema acquisisce e registra in modo telematico tutti i dati critici relativi alle carni in transito.
- **Carico DDT:** consente di registrare e monitorare con precisione i carichi di carne in arrivo, le spedizioni e identificare le partite di carne in arrivo.
- **Riscontri del Peso:** offre una funzionalità di riscontro del peso che permette di verificare con esattezza il peso dei carichi, evitando discrepanze e garantendo che ogni partita di carne sia conforme agli standard stabiliti.

Lavorazioni

- **Gestione delle Lavorazioni:** gestisce tutte le fasi delle lavorazioni della carne, dall'arrivo del materiale grezzo all'uscita dei prodotti finiti.
- **Tracciabilità:** offre un sistema di tracciabilità completo che permette di identificare e rintracciare ogni lotto di carne in tutte le fasi del processo, dalla provenienza al punto di vendita.
- **Tempi e Metodi:** consente di pianificare, monitorare e gestire i tempi e i metodi di lavorazione in modo da massimizzare la produttività e ridurre al minimo gli sprechi.



Anagrafiche

- ▶ Articoli con immagini e schede tecniche
- ▶ Razze animali, tipologie
- ▶ Tagli anatomici

Schede di lavorazione

- ▶ Liste di sfascio
- ▶ Tempi e metodi
- ▶ Pre-etichettatura

Portale Web

- ▶ Creazione accesso per i clienti immediato
- ▶ Listini personalizzabili
- ▶ Offerte speciali
- ▶ Situazioni amministrative
- ▶ Applicazioni mobile

Reparti di lavorazione

- ▶ Assegnazione della lavorazione ai reparti
- ▶ Versamento di Produzione
- ▶ Collegamento a bilance ed etichettatrici
- ▶ Applicazioni mobile

Vendita

- ▶ DDT da Packaging List
- ▶ Fattura Elettronica
- ▶ Comunicazione Dati Tecnici

Accettazione

- ▶ DDT da Ordine Fornitore
- ▶ Riscontro con contestazione differenze
- ▶ Comunicazione ai Fornitori

Gestione Agenti

- ▶ Ordini da Mobile
- ▶ Prowigioni
- ▶ Tracing ordini
- Incassi
- CRM

Gestione Amministrativa

- ▶ Blocchi pagamenti sulle contestazioni
- ▶ Contestazioni da clienti
- ▶ CRM

MODULI

Business Intelligence

Sid offre una suite completa di strumenti di analisi e reporting aziendale. Ciò che rende questa soluzione ancora più potente è l'integrazione nativa di Power BI, una delle piattaforme di business intelligence più avanzate al mondo.

Grazie a Power BI, le GDO hanno accesso a una vasta gamma di vantaggi:

- **Analisi Avanzate**
- **Reporting Personalizzati**
- **Tracciamento delle Prestazioni**
- **Integrazione dei Dati**
- **Condivisione e Collaborazione**
- **Accesso da Qualsiasi Luogo**



MODULI

Gestione Punto Vendita / Logistica

Il Cross-Docking è una pratica logistica ampiamente utilizzata dalle Grandi Distribuzioni Organizzate (GDO) per ottimizzare la gestione delle merci in entrata e in uscita. Si tratta di un processo che mira a ridurre i tempi di stoccaggio e aumentare l'efficienza delle operazioni.

- **Velocità nell'Elaborazione delle Merci**
- **Minimizzazione dello Stoccaggio**
- **Ottimizzazione delle Rotte di Distribuzione**
- **Riduzione dei Costi di Inventari**
- **Risposta Rapida alle Fluttuazioni della Domanda**
- **Maggiore Efficienza e Riduzione degli Sprechi**



Non chiamarla Semplice assistenza

Ci piace pensare ai nostri clienti come partner con cui intraprendere un percorso. Per questo puntiamo tanto sulla nostra assistenza, che si concretizza in un affiancamento continuo per individuare le aree di miglioramento.

Facciamo tutto questo aumentando sempre di più la qualità del nostro supporto, approfondendo i processi interni di ogni azienda e, in caso di bisogno, intervenendo nel modo più veloce. Perché solo insieme il percorso può essere ricco di soddisfazioni.



Esperienza. Team specializzato. Focus sul cliente

Perché scegliere Velika

Dalla fusione di due realtà storiche, Kelyan e Basilia, nasce Velika con l'obiettivo di aiutare le aziende a riprendere il pieno controllo dei propri processi attraverso soluzioni personalizzate e configurabili.

Velika vanta un team di professionisti con un know-how decennale sulle soluzioni Microsoft e un background nei settori del food & beverage, agroindustriale, fashion, manifatturiero e produzione energetica.



Vantaggi



Un'unica soluzione con moduli scalabili



**Soluzione per la GDO con verticalizzazione di Dynamic
365 Business Central**



Integrazione con tutti i gestionali preesistenti



Conoscenza del settore e dei punti critici



Assistenza costante e di qualità



Le nostre sedi

- 1 CARPI**
Via delle Mondine 6
41012 Carpi MO
- 2 PRATO**
Centro Direzionale Leonardo Da Vinci
Via Rimini 7
59100 Prato PO
- 3 POMARICO**
Viale Kennedy 102/b
75016 Pomarico MT
- 4 SAVIGLIANO**
Via Sprina 2
12038 Savigliano CN
- 5 ORIA**
Via Asmara 37
72024 Oria BR



Business Process Management, Soluzioni customizzate, integrate, automatizzate Contattaci!



+39 0835 552427



info@velika.biz

Velika S.r.l.
via della Magnina 1
12100 Cuneo (CN)

Tel. +39 0835 552427
Mail: info@velika.biz

PEC: velika.srl@pec.it |

P.IVA / C.F. / N.Reg.Imp. 03915580041

Numero REA: CN-323854

Capitale Sociale: 150.000 Euro i.v.

 **VELIKA**
SYS-DAT GROUP

www.sys-datgroup.com/velika